

Percorso formativo di 75 ore
con rilascio attestato di competenza.

MASTER SFREM

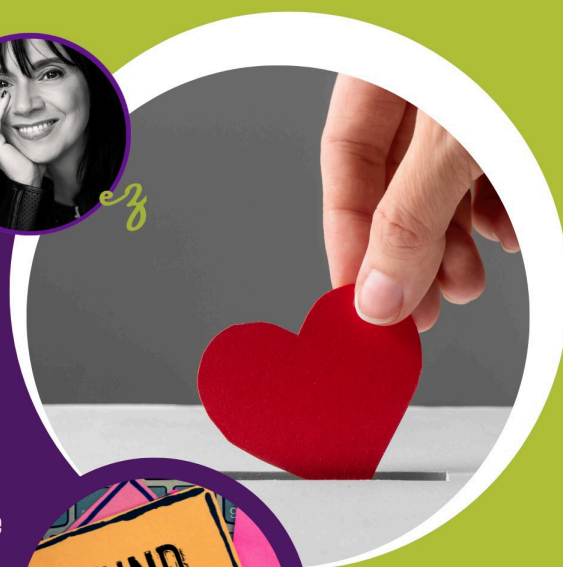
STARTUP FUNDRAISING EXECUTIVE MASTER

 dal 15 novembre 2024 al 10 maggio 2025

 10 sessioni, online e in presenza nella sede della Fundraising Academy

“ La raccolta fondi richiede persone competenti e qualificate. Non è più sufficiente essere buoni, occorre essere bravi tecnicamente. Alla **Fundraising Academy** insegniamo questo. Puoi scegliere di frequentare l'intero master con rilascio dell'attestato di competenza o partecipare a una o più sessioni formative. ”

ISCRIZIONI APERTE



PROGRAMMA 2024 15 e 16 novembre, presenza e online
Accoglienza e premesse al Fundraising, con Elena Zanella
Pianificazione strategica. Teoria del cambiamento per il fundraising,
con Christian Elevati

29 novembre, online
L'inquadramento giuridico degli Enti del Terzo Settore,
con Giampietro Maria Teodori, online

13 e 14 dicembre, presenza e online
Scalare la piramide del dono: dal donatore potenziale al major donor,
con Federica De Benedittis ed Elena Zanella

PROGRAMMA 2025 17 gennaio, online
La fiscalità nella raccolta fondi, con Sergio Conte

31 gennaio e 1° febbraio, presenza e online
Lavorare con le aziende. Laboratorio di corporate fundraising
con Anna Fabbri e Stefano Cerrato

14 febbraio, online
La gestione della privacy negli enti non profit, con Francesco Paolo Visaggi

28 febbraio e 1° marzo, presenza e online
Peopleraising: gestire volontari, consiglio direttivo e presidente,
con Raffaele Picilli

14 marzo, online
Gestire il volontariato secondo legge, con Maddalena Tagliabue,

4 e 5 aprile, presenza e online
L'attività di comunicazione nel Terzo settore. Strumenti e pratiche, con
Patrizia Musso

9 e 10 maggio, presenza e online
**DIGITAL FUNDRAISING. Crowdfunding, sito, social media e IA per il non
profit**, con Mattia Dell'Era e Stella Forti

IL MASTER INTENSIVO DI 75 ORE PER CHI VUOLE SPECIALIZZARSI NELLA RACCOLTA FONDI.

Perché un Executive Master nel Fundraising?

Un Executive Master è un percorso di crescita pensato per tutti i professionisti e lavoratori che già partecipano attivamente sul mercato del lavoro e desiderano certificare e specializzare ulteriormente le proprie competenze. Il **MASTER SFREM** nasce quindi per rispondere a un'esigenza pratica: un percorso rivolto all'imprenditore, al manager del sociale, al volontario o allo studente che ha terminato il proprio percorso di studi e desidera entrare in verticale nel tema della raccolta fondi grazie al confronto diretto con il professionista.

Cosa aspettarsi dall'Executive Master SFREM dell'Academy in 9 punti.

- 1 Approfondimento delle conoscenze:** un executive master di 75 ore sul fundraising consentirà ai partecipanti di approfondire le loro conoscenze e competenze nel settore del fundraising. Saranno esposti a concetti avanzati, strategie innovative e best practice che possono aiutarli a raggiungere risultati più efficaci.
- 2 Aggiornamento professionale:** il mondo del fundraising è in costante evoluzione a causa dei cambiamenti nelle tecnologie, nelle tendenze di donazione e nelle leggi. Questo master consentirà ai partecipanti di rimanere aggiornati sulle ultime tendenze e cambiamenti nel settore, mantenendoli competitivi e all'avanguardia.
- 3 Networking:** un master executive attira spesso partecipanti provenienti da diverse organizzazioni e background. Questa diversità offre un'ottima opportunità di networking, permettendo ai partecipanti di creare relazioni con colleghi ed esperti del settore. Queste connessioni possono portare a collaborazioni future e condivisione di esperienze preziose.
- 4 Condivisione di esperienze:** partecipare a un master con altre persone che lavorano nel fundraising consente di condividere esperienze, sfide e successi. Questo scambio può portare a nuove prospettive e soluzioni innovative, arricchendo il bagaglio professionale di ciascun partecipante.
- 5 Docenti esperti:** l'**Executive Master SFREM** può contare sulla presenza di professionisti docenti con esperienza pratica e accademica nel settore del fundraising. L'accesso diretto permette ai partecipanti di apprendere da chi ha esperienza diretta e di acquisire nuove prospettive e competenze.
- 6 Sviluppo delle capacità di leadership:** il fundraising non riguarda solo la raccolta di fondi, ma richiede anche abilità di leadership per guidare team, sviluppare strategie efficaci e influenzare positivamente le decisioni organizzative. L'**Executive Master SFREM** fornisce le conoscenze e le abilità necessarie per sviluppare la leadership nel contesto del fundraising.
- 7 Attestazione professionale:** la partecipazione all'**Executive Master SFREM** prevede il rilascio di un attestato di competenza che avvalorata la credibilità e le prospettive di carriera dei partecipanti. Richiesta la partecipazione ad almeno il 75% delle ore di lezione.
- 8 Risultati misurabili:** il programma di formazione è focalizzato su obiettivi specifici e misurabili. I partecipanti possono applicare immediatamente ciò che apprendono al loro lavoro, misurando l'impatto delle nuove strategie e tecniche di fundraising.
- 9 Flessibilità:** l'**Executive Master SFREM** prevede 75 ore in presenza e online. In casi particolari, può essere richiesta la sola partecipazione online.

INFORMAZIONI E ISCRIZIONI



segreteria@fundraisingacademy.it

MASTER SFREM
STARTUP FUNDRAISING EXECUTIVE MASTER

un progetto formativo della
FUNDRAISING
ACADEMY

